

## **Kompetenz, unabhängigkeit, ein offenes Ohr und moderne Dienstleistung für Sie vereint!**

**Bereits seit dem Jahr 2006** bin ich als Ansprechpartner in der Versicherungsbranche für meine Kunden tätig. In dieser Zeit konnte ich als Versicherungsmakler vielen Menschen mit Rat und Tat zur Seite stehen und meinen Kundenstamm breit ausbauen. Durch Erfahrungen, Weiterbildungen und Netzwerke konnte ich mein Know-how erweitern, um dem wachsenden Bedarf an ausführlicher Beratung gerecht zu werden.

Inzwischen betreue ich zahlreiche private und gewerbliche Kunden, die gegen die Risiken des Alltags umfangreich abgesichert sind. Dabei stehen die individuellen Anforderungen jedes einzelnen Kunden immer im Vordergrund.

Durch den Einsatz moderner Technik können wir jedem Kunden gerecht werden und einen erheblichen Mehrwert bieten. Neben der digitalen Übersicht Ihrer Verträge durch eine maßgeschneiderte App bzw. den Kundenwebloggin, haben Sie weitere umfangreiche Möglichkeiten, Ihre Absicherungen in der eigenen Hand zu haben – mit mir als Ihren Ansprechpartner.

**Von Beginn an** war mir die Nähe zum Kunden und die hohe Beratungsqualität besonders wichtig – daran hat sich bis heute nichts geändert. Auch nicht in Coronazeiten. Diese Arbeitsweise – so bestätigen Sie es mir – gibt mir recht und ich **danke Ihnen für Ihr Vertrauen, Ihre Kundentreue und vor allem Ihre Empfehlungen!** Diese sichern den Erfolg meiner Arbeit und ist die Chance, Kunden die Beratung zu Teil kommen zu lassen, die sie wirklich benötigen.

**Vielen Dank!**

Um Ihnen Lösungen anzubieten, die zu Ihrem Bedarf und Wünschen passen, verzichte ich auf die Einbettung von Vergleichsrechnern. Diese bilden nur eine kleine Möglichkeit der am Markt bestehenden Produkte ab und ohne eine Beratung kann es dazu führen, dass ein eventuell für „gut empfundener Tarif“ nicht den passenden Versicherungsschutz bietet. **Verzichten Sie nicht wegen der Einfachheit des Onlineabschlusses auf Ihre Beratung!**